

ハングリード

東京都中野区



吉武修平 社長

Company Data

設立 2006年  
年商 非公開

事業内容 ECソリューション事業 プロダクトソリューション事業

Profile  
よしたけ・しゅへい

大学時代を中国で過ごし、急成長する中国で事業を展開したいと考える。大学卒業後2年後、ネットショップとしてハングリードをスタートさせた。

⑥ハングリードの主戦力はイコマースの在庫管理システムのZIKOROBOTだ。他企業の平均の倍の速度で在庫確認をし、更新する。ネットショップ事業の過密を逆に武器として成長し、近日中国へも進出予定だ。

トリドール

神戸市中央区



粟田貴也 社長

Company Data

設立 1985年  
年商 245億1900万円(09年度)

事業内容 「丸亀製麺」など外食店の運営

Profile  
あわた・たかや

1982年に神戸市外語大学を中退し、大阪佐川急便入社。85年「トリドール三番館」開業。90年有限会社トリドールコーポレーション設立し、代表取締役役に就任。

①学生時代に喫茶店バイトがきっかけで外食業界で身を立てることを決意。佐川急便で開業資金を作るために入社。激務の中、近くにあった赤提灯の屋台に心を癒され、自分も居酒屋開業を決めた。自己資金に加え国民金融公庫で借入れを行い、85年に念願の焼き鳥居酒屋を開業した。

僕俺

東京都豊島区



成田幹男 社長

Company Data

設立 2008年  
年商 非公開

事業内容 営業代行

Profile  
なりた・みさお

学校を卒業後、光通信に入社。退職し、一時アメリカへ旅してまわる。帰国後は営業会社に就職。何度か転職を重ねるが、同じ営業業界でスキルを磨き続ける。2008年に独立・起業を果たす。

⑤サラリーマン時代は、難しい業界だとされてきた美容関係の営業に携わる。各美容サロンには直属の代理店がすでに存在する中で、顧客管理システムの電話販売を開始。1台約200万円の商品を毎月約10台売り上げ、社内トップになった実績がある。

asマテリアル

東京都中央区



崎村友絵 社長

Company Data

設立 2009年  
年商 非公開

事業内容 廃棄物を使った商品開発、教育事業の展開

Profile  
さきむら・ともか

神田外語大学を卒業後、一般企業に営業職として勤務を始める。2004年に転職し、総合リサイクル業の東金属に入社。企画開発室という新しい部署で広報を中心とした活動を始める。2009年9月、独立し同社を設立。

①2004年、東金属が創業50周年を記念して、将来独立することを前提とした特別採用を行う。そこで入社したのが崎村社長だ。会社パレットの制作など広報的な役割をしているうちに、金属アーティストの日比淳史氏との出会いに影響を受ける。2009年に独立し、アートを通して子どもたちに資源の大切さを伝える授業を行っている。

マダムトモコ

東京都世田谷区

武石麗子 社長

Company Data

設立 2004年  
年商 非公開

事業内容 後期高齢者女性用オシャレ服の企画・製造・販売



⑥「タック(生地を織り込んで作ったひだのようなもの)」を使った縫製技術で、腰の曲がった体型にも合う洋服をつくる。ターゲットは後期高齢者だが、「介護用品」ではなく「オシャレ服」として販売することが同社のこだわり。

Profile  
たけいし・れいこ  
短大卒業後、大手広告代理店に勤務。実母が腰の曲がった祖母の体型に合わせて作ったブラウススーツに感動し、事業を始めることを決意した。2004年からカタログ販売を開始し、2008年に世田谷区桜新町にサロンをオープン。

BLANCe

東京都杉並区

加藤仁 社長

Company Data

設立 2008年  
年商 非公開

事業内容 WEB制作事業 WEBコンサルタント事業 ブランディング事業



①29歳の時にITベンチャー企業への入社を決め、インターネットの可能性に惹かれる。EC業界への造詣を深め、それを形にしたいと思い現在の会社を設立した。

Profile  
かとう・ひとし  
大手WEB制作会社に勤めていたが、大手ではできないもっと事細かなお客様の要望に応えたいと思い、2008年に株式会社BALANCeを設立。

ワタミ

東京都大田区



桑原豊 社長 [1958年生まれ]

Company Data

設立 1986年  
年商 1154億2000万円(10年3月期)

事業内容 外食、介護、高齢者向け宅配事業、農業など

Profile  
くわはら・ゆたか

1978年すかいらーに入社。83年藍屋入社。98年ワタミ入社し、営業本部長就任。99年同社常務取締役営業本部長就任。2008年にワタミロードサービス、そして09年にワタミ代表取締役社長に就任。

⑥独立志向の社員に次なるチャンスを与えるために5年ほど前から社員独立制度を開始。店長経験1年以上の社員に権利が与えられるこの制度は、手を上げても誰でも独立できるわけではない。売上げだけでなく店舗のQSC、衛生面、クレームなどトータルで「いい店を作ったか」を判断し、資格を与えるかを定める。資格を得た後も1年間の「DFC研修」を行い、その後独立に至るのだ。

ノバレーゼ

東京都中央区



浅田剛治 社長 [1969年生まれ]

Company Data

設立 2000年  
年商 105億9600万円(09年12月期)

事業内容 婚礼プロデュース事業、婚礼衣装事業、ホテル・レストラン事業

Profile  
あさだ・たけはる

大阪府生まれ。慶応義塾大学商学部卒業後、リクルート入社。父親の病により1年半で退職。家業の結婚式場経営を経て、2000年に独立。06年10月東証マザーズ上場。

⑥晴れ舞台を支援するウェディングプロデュース企業で働く人材がつかまらない人間ではダメ。そんな考えの元、ユニークな社内制度を設けている。なかでもユニークなのが「アイデア休暇」。今年の3月から導入したこの制度は「ユーモアのあるストーリー」を口実に堂々と休暇を取得できるというもの。第1号として認められたのは「モノコグラフィに参戦します」というものだった。

スナウト

東京都新宿区



光田順一 社長

Company Data

設立 2008年  
年商 非公開

事業内容 Webシステム構築における企画・開発・運用

Profile  
みつだ・じゅんいち

2002年 株式会社日立製作所入社する。マレーシア滞在経験があり、その知識を生かして2007年 マレーシア法人Snout Sdn. Bhd.を設立する。

⑥スナウトの強みは短期間に高品質の商品を作り上げることである。その根幹にあるのは少人数の社員同士の高い技術力とチームワークである。現在はソーシャルアプリを中心に開発を行っている。

グリーンシンク

新潟県新潟市



山田善紀 社長

Company Data

設立 2001年  
年商 非公開

事業内容 廃棄物総合管理分析システムの開発・運営

Profile  
やまだ・よしき

幼少期から海外で過ごした経験を持つ。語学を活かし、アメリカの大学に入学。卒業後は帰国し、インターンシップ生として多数の企業に勤務する。ビルの清掃員をしていた時にビジネスのきっかけを見つけ、起業に至る。

①アメリカの大学の友人らに影響を受け、自分でビジネスをすることを決意。起業するのに良いアイデアを求めてアルバイトやインターンシップに明け暮れる。ビルの清掃員をしているときにゴミ分別について業界が未発達であることに気づき、事業を立ち上げる。それから3年間はシステム開発のみに注力した。